

MÜZÂYEDE

Aynî, Umde c. 9 s. 353

MÜZÂYEDE

Müzâyede ahdi  
Muzayeschi

Senhûrî, Mesâdiru'l-Hakik, c. II - s. 62

NECES

Senhûrî, Mesâdiru'l-Hakik, c. II - s. 74

"NECES" (Bey)

FLH

bk. Müzâyede

el-Aynî, "Unidetu'l-Karî...", c. XIX, s. 401

NECES

Aynî, Umde c. 9 s. 353

NECES

Udmi, XIV/I, 439

TENACÛF (NECES)

FLH

Nevevî, Eserhu'l-Müslim c. 16  
s. 118

NECES

ez-Zerkâ', el-Medhal, c. I - s. 377

MÜZÂYEDE

(NARH)

Diyanet Dergisi

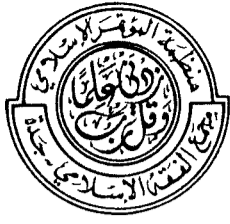
c. 18. sayı 1. sayfa 9-13,  
19-21

NECES

Mustafa Saîd, Eseru'l-İhtilaf 371

NECES

Dr. Mostet İbrâhîm, et-Terâzi  
s. 406



مجلة مجمع الفقهاء الإسلاميين

الدورية التمامية

لمؤتمر مجمع الفقهاء الإسلاميين

العدد الثامن

الجزء الثاني

١٤١٥ هـ - ١٩٩٤ م

Mozayede

D01167



1-0 OKAK 1996

بيع المزايعة

إعداد

فضيلة الشيخ محمد المختار السلامي

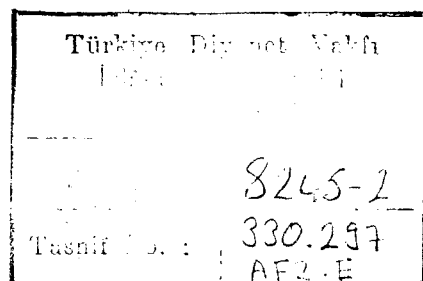
مفتي الجمهورية التونسية

# ECONOMIC DOCTRINES OF ISLAM

Vol. II

Needs - 49  
(Ajib Mozayede)

AFZAL-UR-RAHMAN, M.A.  
Chairman, Muslim Educational Trust, London



ISLAMIC PUBLICATIONS LTD.  
13-E, Shahalam Market, Lahore (Pakistan)

element of doubt and fraud. It is reported by *Ibn Umar* that the Holy Prophet said that "any one who buys cereal must not sell it without taking possession of it."<sup>1</sup>

According to *Ibn Abbas*, the Holy Prophet had forbidden that any one should sell cereal before obtaining its possession. *Taus* says that he enquired from *Ibn Abbas* the reason for this prohibition and he replied that it was selling money for money for no cereal was paid at that time.<sup>1</sup>

*Nafey* reported that *Hakim bin Hizam* bought cereal which *Umar* had given to the people. Then *Hakim bin Hizam* sold it before he had taken possession of it. When *Umar* came to know of this, he arranged for the return of all cereal to *Hakim bin Hizam* and said: "Any cereal you buy sell it not before you take possession of it."<sup>1</sup>

(j) **Sale Sarf** (بيع صرف): *Sale Sarf* refers to that transaction in which gold and silver are exchanged for gold and silver. *Malik bin Anas* said that he wanted to convert hundred *dinars* into *dirhams* and he was called by *Talha bin Ubaid Ullah*. We both agreed to this exchange and he took over *dinars* from me and began to turn them over. He asked me to be patient until his cashier returned from *Ghaba'a* place near *Madina*. Hearing this, *Umar* said: "No, By God! Don't leave *Talha* without receiving your money. The Holy Prophet said that the sale of gold in exchange for gold was *riba* except when sold hand to hand; and wheat for wheat was *riba* except hand to hand; and dates for dates was *riba* except hand to hand; and barley for barley was *riba* except hand to hand; and salt for salt was *riba* except hand to hand."<sup>2</sup>

(For further discussion on this subject see Chapter on Interest and *Zakat*, in the third volume).

(k) **Sale Al-Gharar** (بيع الغرر): Any sale made by deceiving

1. *Bukhari*, op. cit., P. 474, No. 1972-1973, and *Muatta*, op. cit. P. 555-556.  
2. *Muatta*, op. cit. P. 553-554; and *Bukhari*, op. cit., P. 481-82, No. 2009-2014.

the opposite party comes within the meaning of *Gharar*. The Holy Prophet forbade all forms of transactions which contained an element of deceit or misrepresentation as reported by *Saeed Ibn Musaiyeb*.<sup>1</sup>

(1) **Misrat** (مصراة): *Misrat* is that animal which is not milked and its milk is left in the udder. Many people when wanting to sell some milch animal, left it unmilked for a number of days to deceive the buyer. This was a device by which the buyer of a milch animal was deceived and induced to pay a higher price. This was also prohibited by the Holy Prophet as reported by *Abu Hurairah* in the following words:<sup>2</sup>

The Holy Prophet said that "you should not leave the camels and goats unmilked, and whoever bought them after (they had been so left), he had the option, if he pleased, to return the animal to the owner."

(2) **Najsh** (نخش): It simply means raising the price of an article of merchandise, not from a desire to purchase it, but in order that some one might hear that and raise the price in the same manner; or outbidding in a sale in order that some one else might fall in the trap, the bidder himself not wanting the thing; or praising an article of merchandise simply to deceive another person. All these practices were forbidden by the Holy Prophet.<sup>3</sup>

*Abu Hurairah* and *Ibn Umar* reported that "the Holy Prophet asked people not to resort to *Najsh*."

(3) **Sale by Oath**: It was a common practice in those days for the sellers to sell their articles (at higher prices) by taking oaths about the superior quality of their goods. The Holy Prophet forbade this practice of selling goods. It is reported by *Abu Hurairah* that the Holy Prophet said "the taking of oaths makes the commodities sell, but it obliterates the blessing (therein)."<sup>4</sup>

1. *Muatta*, op. cit. P. 571.  
2. *Bukhari*, op. cit., P. 477, No. 1987.  
3. *Ibid.*, P. 476, No. 1979.  
4. *Ibid.*, op. cit. P. 464, Nos. 1927-1928.



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام  
على سيدنا محمد خاتم النبيين وعلى آله وصحبه أجمعين

قرار رقم: ٨٨ (٩/٥)

بشأن  
المناقصات

Margayeda  
(132819)

إن مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره  
التاسع بأبوظبي بدولة الإمارات العربية المتحدة من ١ - ٦ ذي القعدة  
١٤١٥هـ، الموافق ١ - ٦ نيسان (إبريل) ١٩٩٥م.

بعد اطلاعه على البحثين الواردين إلى المجمع بخصوص موضوع  
المناقصات،

وبعد استماعه إلى المناقشات التي دارت حوله،

وجرياً على خطة المجمع في وجوب إعداد عدد من الدراسات في  
كل موضوع لاستقصاء التصورات الفنية له، واستيعاب الاتجاهات الفقهية  
فيه،

قرر ما يلي:

أولاً: تأجيل إصدار القرار الخاص بالنقاط التي درست في هذا  
الموضوع، نظراً لأهميته، وضرورة استكمال بحث جميع جوانبه  
وتغطية كل تفصيلاته، والتعرف على جميع الآراء فيه، واستيفاء  
المجالات التي تجري المناقشات من أجلها، ولا سيما ما هو  
حرام منها كالأوراق المالية الربوية وسندات الخزنة.



# قَرَارَاتٌ وَتَوْصِيَّاتٌ مَجْمَعِ الْفِقْهِ الْإِسْلَامِيِّ الدَّوْلِيِّ

الْمُنَبِّئُونَ عَنِ مَنَظِمَةِ التَّعَاوُنِ الْإِسْلَامِيِّ

لِلدَّوَرَاتِ : ٢ - ١٩  
الْقَرَارَاتِ : ١ - ١٨٥  
١٤٠٦ - ١٤٣٢ هـ = ١٩٨٥ - ٢٠١١ م

طُبِعَ عَلَى نَقْفَةٍ

الْأَمَانَةُ الْعَامَّةُ لِلْأَوْقَافِ بِالسَّارِقَةِ  
الإمارات العربية المتحدة  
www.awqafshj.ae

رَاجِعَةٌ وَأَعْتَدَتْهُ الشَّرِيفِيَّةُ  
د. أَحْمَدُ عَبْدِ الْعَالِمِ أَبُو عَلِيٍّ  
مُدرِّسُ إِرَادَةِ الدِّرَاسَاتِ وَالْبَحْثِ بِأَمَانَةِ المَجْمَعِ  
سَبْعِينَ سَبْعِينَ

لِعَسْكَرِ الْأَوْقَافِ

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام  
على سيدنا محمد خاتم النبيين وعلى آله وصحبه أجمعين

قرار رقم: ٧٣ (٨/٤)

بشأن  
عقد المزايدة

müqayyede  
(132819)

إن مجلس مجمع الفقه الإسلامي الدولي المنعقد في دورة مؤتمره  
الثامن ببندر سيرى بيجوان، بروناي دار السلام من ١ - ٧ محرم  
١٤١٤هـ، الموافق ٢١ - ٢٧ حزيران (يونيو) ١٩٩٣م.  
بعد ادلاعه على البحوث الواردة إلى المجمع بخصوص موضوع  
عقد المزايدة،

وبعد استماعه إلى المناقشات التي دارت حوله،

وحيث إن عقد المزايدة من العقود الشائعة في الوقت الحاضر،  
وقد صاحب تنفيذه في بعض الحالات تجاوزات دعت لضبط طريقة  
التعامل به ضبطاً يحفظ حقوق المتعاقدين طبقاً لأحكام الشريعة  
الإسلامية، كما اعتمده المؤسسات والحكومات، وضبطته بترتيب  
إدارية، ومن أجل بيان الأحكام الشرعية لهذا العقد،

قرر ما يلي:

- ١ - عقد المزايدة: عقد معاوضة يعتمد دعوة الراغبين نداء أو كتابة  
للمشاركة في المزايدة ويتم عند رضا البائع.
- ٢ - يتنوع عقد المزايدة بحسب موضوعه إلى بيع وإجارة وغير ذلك،



## قَرَارَاتٌ وَتَوْصِيَّاتٌ مَجْمَعِ الْفِقْهِ الْإِسْلَامِيِّ الدَّوْلِيِّ

الْمُنْبَثِقُونَ عَنْ مُنْتَظِمَةِ التَّعَاوُنِ الْإِسْلَامِيِّ

لِلدَّوْرَاتِ : ٢ - ١٩  
لِلقَرَارَاتِ : ١ - ١٨٥  
١٤٠٦ - ١٤٣٢ هـ = ١٩٨٥ - ٢٠١١ م

طُبِعَ عَلَى نَقَقَةٍ

الْأَمَانَةُ الْعَامَّةُ لِلْأَوْقَافِ بِالسَّارِقَةِ  
الإمارات العربية المتحدة  
www.awqafshj.ae

رَاجِعَةٌ وَأَعْتَدَتْهُ الشَّرِيفِيَّةُ

د. أحمد عبد العليم أبو عايو

مُدرِّسُ إِدَارَةِ الدَّرَاسَاتِ وَالْبَحْثِ بِأَمَانَةِ الْجَمْعِ  
سَبْعُ سَوَاعِدٍ

لَمَسَّتْ الْأَوَّلُ

# ECONOMIC DOCTRINES OF ISLAM

Vol. IV

Needs - 139-142

(BANKING AND INSURANCE)

Türkiye Riyası

AFZAL-UR-RAHMAN

★ BOOKS ALL SORTS:  
Exported & Produced By :-  
MALIK SIRAJUDDIN & SONS  
Kashmiri Bazar, Lahore (8) Pakistan  
Phones : (042) 52169-853431-311498

ISLAMIC PUBLICATIONS LTD.

13-E, Shah Alam Market, LAHORE (Pakistan)

138

in actual practice it is not an indemnity because sometimes compensation is more and other times less than the amount paid in premium money .

Furthermore, the payment of indemnity is dependent upon the payment of premium money. If the insured regularly pays his premium instalments, he may get his indemnity or compensation on the happening of a peril, but if he stops paying his instalments or pays irregularly, he may not get any compensation. This doubtful behaviour of the insured adds an element of *gargar* to the payment of compensation by the insurer. Thus *gargar* will always be part of indemnity.

#### (d) Insurable interest

The insurable interest, as already discussed, is of a very uncertain nature. What constitutes an insurable interest in the eyes of the law is very difficult to determine. A series of Acts made by the British Parliament, as explained before, have been passed since the beginning of the insurance business in Britain to cover and define insurable interest, but without much success.

According to the insurer " The possible loss must be accidental in nature and beyond the control of the insured. If the insured could cause the loss, the elements of randomness and predictability would be destroyed." (7)

This shows that the very nature of insurable interest (or risk) demands that it should be accidental from the point of view of the insurer. As such, the element of *garar* is unavoidable.

Again, "from the point of view of the insured person, an insurable risk is one for which the probability of loss is not so high as to require excessive premiums. At the same time, the potential loss be severe enough to cause financial hardship, if a person does not insure against it. Insurable risk includes losses to property resulting from fire, explosion, wind storm, etc. losses of life or health; and the legal liability arising out of the use of an automobile,

7. *Encyclopaedia Britannica*, vol.9: 173-4 p.645.

139

occupancy of buildings, employment or manufacture." (7)

A cursory glance at the list of insurable risks from the viewpoint of the insured clearly shows that none of these can be accurately predicated. As a result, the element of doubt and hence, *garar*, as to the extent of loss from the point of view of the insured will always remain a part of insurable interest.

#### 2. *Garar* Due to Fraud and Deceit

##### (a) Sale of milk in the udder

The sale of milk in the udder is null, because there is the possibility of fraud. The udder may be void of milk, and full of wind, or there might be implicated in the sale something not properly the subject of it. Because of this the Holy Messenger prohibited it.

It is reported by Ibn Hurairah that the Holy Prophet said, " Don't keep camels and sheep un milked for a long time, for whoever buys such an animal has the option to milk it and either to keep it or return it to the owner." (8) Abdullah bin Masud, Abu Hurairah, and Abdullah bin Umar reported God's Messenger as saying, " He who buys a goat (or a sheep) with its udder tied up has the option to return it within three days." (8,9,10). And Ibn Abbas reported that the Holy Prophet forbade the keeping of milk in the udder in order to deceive the buyer.(11)

##### (b) Najsh is forbidden

Allah's Messenger prohibited all bargains which contained an element of fraud and deceit or were transacted to defraud other people. One such sale contract was called Najsh. It was a kind of fraud in which one would offer a high price

8. *Bukhari*, op. cit., p.201-2 and *Muslim*, op. cit., p.801 and *Tirmizi*, op. cit., p.578 and *Abu Daud*, vol 111, op.cit.,p.45-46

9. *Muslim*, vol.111. op. cit., pp. 799-801 and *Tirmizi* op. cit., p.578.

10. *Tirmizi* vol.1.op. cit.,p.585 and 578

11. *Abu Daud* vol.111. op. cit., p.46 and *Ibn Majah* op. cit.,p.169.

# عيوب الإفادة في

## الشريعة الإسلامية

Türkiy Diyanet İşleri İslâm Ansiklopedisi Yayıncılığı	
Kayıt No. :	10900
Yayıncı No. :	2975 BAH-U

Mizâya'da 577-583

دار النشر والتوزيع  
للطباعة والنشر والتوزيع  
بيروت

-1184-

13 MAYIS 1991

### « النجش »

#### ١ - حقيقة النجش :

أ - وعرفه اللغويون : النجش ، هو ان تزيد في البيع ليقع غيرك ، وليس من حاجتك . أو ان ينفر الناس من الشيء الى غيره . والاصل نجش الطير ، أي اثاره من مكانه الى مكان آخر ليسهل اقتناصه (١) . ثم استعمل في استثارة حماس المساموم الى الشراء بالمزاحة الكاذبة (٢) .

ب - وفي تعريف الفقهاء ان النجش : « الزيادة في السلعة عن لا يريد شراءها ليحث غيره عليه ، وان لم يكن بمواطاة البائع » (٣) .

#### ٢ - شروط النجش :

ومن أجل تحقق النجش لا بد ان تتوفر الشروط التالية :

(١) أنظر : الجوهري - الصحاح ، وابن الأثير - النهاية ، والرازي - مختار الصحاح . والفيروزآبادي - القاموس ، وابن منظور - لسان العرب ، والزبيدي - تاج العروس - مادة (نجش) .

(٢) الزرقاء - المدخل الفقهي العام : ١ / ٤٠٧ هـ - ١ .

(٣) العمالي - مفتاح الكرامة / متاجر : ١٠٦ .

وعرفه ابن جزري في ( القوانين الفقهية : ٢٩٠ ) : « ان يزيد الرجل في السلعة وليس له حاجة بها إلا ليغلي ثمنها على المشتري ، أو ينفذ صاحبها ، ويرى الكاساني في ( بدائع الصنائع : ٥ / ٢٣٣ ) ان « النجش : ان يمدح السلعة ويطلبها بثمن ، ثم لا يشتريه بنفسه ، ولكن ليسمع غيره فيزيد في ثمنه » . وعلى هذا النسق عرفه كل من ابن قدامة - المغني : ٤ / ١٩٠ والدردير - الشرح الصغير : ٣ / ١٠٦ والشيرازي - المهذب : ١ / ٢٩١ ، وابن حزم - المحل : ٨ / ٥٢٠ .

من مجموع ما تقدم في بيع التصرية يتضح لنا ان هذا البيع يداخله تدليس وتغريب ، يدفع الطرف المتعاقد الى أن يتوهم بأن في المعقود عليه من المزايا ما يرغبه بشرائه وهو خلاف ما كان يتصور ، وبهذا يكون قد أقدم على العقد بارادة غير منورة .

### الصورة الثانية

ان يكون التدليس خارجاً عن المعقود عليه

اذا كان التدليس في الصورة السابقة نابعاً من المعقود عليه ، وأثر على ارادة أحد المتعاقدين ، كما في حالة التصرية ، فان التدليس في هذه الصورة يكون مباشرة مع المتعاقد المدلس عليه ، ويمكن تصور ذلك ، في تواطؤ البائع مع شخص غير المشتري في تحسين سلعته وزيادتها دعماً للمشتري باجراء العقد على سعر يزيد عن حقيقة العوض بكثير ، أو بالعكس ، فقد يتفق المشتري مع شخص لتتقيص الثمن ليوهم البائع ان سعر سلعته لا يزيد على السعر المعروض ، ويتم العقد على هذه الصورة . فالتدليس في هذه الصورة ، وان كان يشارك الصورة السابقة بأنها من التدليس الفعلي لكنها يختلفان في ان الصورة الأولى نابعة من التدليس في المعقود عليه ، أما في هذه الصورة فهو خارج عن اطار المعقود عليه .

ومن أبرز مظاهر هذه الصورة :

## مُزَايِدَةٌ:

١ - تعريف: المزايمة هي استدراج عروض للأسعار بقصد الحصول على أفضل عرض، ليكون العقد على أحد الأسعار المعروضة.

٢ - مشروعيتهما: المزايمة مشروعة، لأن قواعد الفقه لا تأباها، ولأن رسول الله ﷺ مارسها، وذلك عندما (أتى رجلٌ من الأنصار رسولَ الله يسأله صدقة، فقال له رسول الله ﷺ: أما في بيتك شيء؟ قال: بلى، جِلس نلبس بعضه ونبسب بعضه، وَقَعْبٌ نشرب به الماء، قال: اثنتي بهما، فأتاه بهما، فأخذهما رسول الله بيده وقال: من يشتري هذين؟ قال رجلٌ: أنا أخذهما بدرهم، قال رسول الله: من يزيد على درهم؟ مرتين أو ثلاثاً، قال رجل: أنا أخذهما بدرهمين، فأعطاهما إياه، وأخذ الدرهمين وأعطاهما الأنصاري....<sup>(١)</sup>.

٣ - بيع مال المولى عليه بالمزايمة: إذا أراد الولي أن يبيع شيئاً من مال المولى عليه، أو أراد ولي أمر المسلمين أن يبيع شيئاً من الأموال العامة استحب لهما أن يبيعا بالمزايمة، لأنها أبعد عن التهمة.

(١) أبو داود في الزكاة باب ما تجوز فيه المسألة، والنسائي في البيوع باب البيع في من يزيد، وابن ماجه في التجارات باب بيع المزايمة.



Necezet (Taharet)

الشخصية الاعتبارية

المعنية بنظامها المرفق بالقرار (١٠٦).

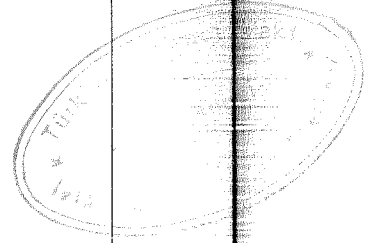
وتنتهي الشخصية الاعتبارية العامة بذات الطريقة التي نشأت بها، فإذا كان لها أجل محدد انقضت بانقضاء هذا الأجل، وهذا الأجل غالباً ما يكون منصوصاً عليه في قرار الإنشاء أو بانقضاء الأجل الذي قامت من أجله كما لو أنشئت لبناء مشروع معين فتم بناء المشروع، أو بالانحلال وذلك إذا صدر قرار بذلك من الجهة التي تملك الحق في ذلك أما الدولة فتتقضي شخصيتها بفنائها، ويكون ذلك بزوال عنصر أو أكثر من العناصر المكونة لها (١٠٧).

Nece &  
التجيش

صوره وأحكامه

إعداد:  
الشيخ/ محمد بن سعيد بن عبد الله القحطاني\*

08140



10 AUG 2007

MAJLIS KAPPA SEBTAH  
SONRA ...

\* القاضي بالمحكمة العامة في بيشة.

(١٠٦) الوسيط في القانون الإداري، محمود عاطف البنا، مرجع سابق، ص ١٠٤.  
(١٠٧) القانون الإداري السعودي، عادل خليل، جدة، مكتبة مصباح، ص ١٥٦، والمسؤولية الجنائية ٩٤.

العدد (٢٩) محرم ١٤٢٧ هـ - ١٠٠

Murayede pojetine  
konmu

## عقد بيع الترابية بين الشريعة والقانون

د. محمد عثمان شبير

### افتتاحية

الحمد لله رب العالمين، والصلاة والسلام على سيدنا محمد، وعلى آله وصحبه، ومن دعا بدعوته إلى يوم الدين.

أما بعد.. فإن العقد لا يتحقق بدون التراضي، وهو يتم في كثير من العقود بطريق المفاوضة. فيفاوض المشتري البائع على ثمن المبيع، وتنتهي تلك المفاوضة باتفاق على إبرام العقد. ويطلق على هذه الطريقة في الفقه الإسلامي: «المساومة»، وفي القانون المعاصر: «الممارسة».

ولكن قد يتم التراضي بطريق آخر وهو المزايدة، فتعرض السلعة في مزاد عام بغية إبرام العقد مع من يتقدم بأكبر عطاء. وهذه العقود مما يكثر التعامل بها في زماننا، ومن الناس من يتحرج منها خشية الوقوع فيها نهى عنه الرسول ﷺ من سوم المسلم على سوم أخيه. ومن الناس من يتساهل فيها ويقع في بعض المحرمات التي تلبسها أحيانا، كالنجش الذي ورد النهي عنه في السنة، أو كالتواطؤ مع المشتري على التوقف عن الزيادة في الثمن، ليرسو المزداد عليه بثمن قليل، لذا رأيت أن أكتب هذا البحث لتبصير الناس بحقيقة هذا العقد، والفرق بينه وبين عقد الاستيلاء، وكيفية تكوين هذا العقد، والضوابط التي تكفل لهذا العقد الصحة والجدية.

وقد رأيت أن أقارن بين الشريعة والقانون في الأحكام الرئيسة المتعلقة بهذا العقد. فرجعت إلى المصادر والمراجع الفقهية والقانونية الأصيلة: ككتب المذاهب

مختصر صحيح مسلم للمندري تحقيق للشيخ محمد ناصر الدين الألباني طبع  
١٣٩٩ - ١٩٧٩ الكويت .

- ٤٠- المدونة الكبرى للإمام مالك بن أنس - مطبعة السعادة ١٣٢٣ بمصر .
- ٤١- مسند الإمام أحمد بن حنبل - نشر المكتب الاسلامي - بيروت .
- ٤٢- المصباح المنير للعلامة الفيومي .
- ٤٣- المعجم الاقتصادي للدكتور أحمد الشرباصي - طبع دار الجليل ١٤٠١ - ١٩٨١ بيروت .
- ٤٤- المغرب في ترتيب العرب للعلامة ناصر الدين الطرزي - نشر دار الكتاب العربي - بيروت .
- ٤٥- المغني لابن قدامة المقدسي طبعة سجل العرب ١٣٨٩ - ١٩٦٩ والمغني مع الشرح الكبير - مطبعة المنار ١٣٤٧ بمصر .
- ٤٦- مقدمة ابن خلدون بتحقيق الدكتور علي عبدالواحد - الطبعة الثانية - مطبعة لجنة البيان ١٣٨٤ - ١٩٦٥ بمصر .
- ٤٧- منح الشفا الشافيات في شرح المفردات - للعلامة منصور بن يونس البهوتي المطبعة السلفية ١٣٤٣ بمصر .
- ٤٨- الموجز في النقود والبنوك الدكتور أحمد عبده محمود - طبع دار المعارف بمصر ١٩٦٨ .
- ٤٩- الموسوعة العربية الميسرة للأستاذ محمد شفيق غربال - طبعة ١٩٦٥ بيروت .
- ٥٠- الموسوعة الفقهية - بحث الحوالة - الطبعة التمهيدية - دولة الكويت .
- ٥١- الموسوعة الفقهية - بحث الشركة - الطبعة التمهيدية - دولة الكويت .
- ٥٢- الموسوعة الفقهية - بحث المضاربة - الطبعة التمهيدية - دولة الكويت .
- ٥٣- النظرية النقدية للدكتور حازم الببلاوي مطبوعات جامعة الكويت ١٩٧١ .
- ٥٤- نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج للإمام محمد بن أبي العباس الرملي - الناشر - المكتبة الإسلامية - بمصر .
- ٥٥- الوجيزة للإمام أبي حامد الغزالي - مطبعة الآداب ١٣١٧ بمصر .
- ٥٦- نيل الأوطار للإمام محمد بن علي الشوكاني طبع مصطفى الحلبي بمصر .
- الدكتور محمد الأشقر - الطبعة الأولى - نشر مكتبة الفلاح ١٤٠٣ - ١٩٨٣ الكويت .

172 MAYIS 1992

Değiştirilmiştir  
Kütüphane Mevcuttur

٣٣٠

D 0163